► LIVE-ONLINE-SEMINAR

9. BIS 11. NOVEMBER 2022

EINFÜHRUNG IN DAS VERGABERECHT

Von der Vorbereitung bis zur Zuschlagserteilung

► INKLUSIVE DER

VERGABERECHTLICHEN BESONDERHEITEN

WÄHREND DER CORONA-ZEIT

- Vergabevorbereitung
- **▶** Erstellung der Ausschreibungsunterlagen
- ► Angebotsaufforderung und Angebotsphase
- **▶** Richtiger Umgang mit Angeboten
- ► Formstrenge beim formalen Ausschluss von Angeboten und Angebotswertung
- ► Bestimmung des wirtschaftlichsten Angebots und rechtssichere Dokumentation
- Erteilung des Zuschlags
- ► Aufhebung von Vergabeverfahren
- ► Geschickter Umgang mit Rahmenverträgen



Ihre umfassende und systematische Einführung in das Vergaberecht.

Dieses Seminar ist für Sie genau richtig, wenn Sie auf der Suche nach einem intensiven und strukturierten Einstieg in das Vergaberecht sind.

Angefangen bei der internen Organisation des Vergabeteams, der Erstellung der Leistungsbeschreibung, der richtigen Anfertigung und Dokumentation der Vergabeunterlagen über die Prüfung der Angebote bis hin zur Zuschlagserteilung – erlernen Sie das Vergaberecht von A bis Z.

Sorgfältig ausgewählte Beispielsfälle ergänzen die theoretischen Ausführungen. Die erfahrenen Referenten zeigen Ihnen die Stolpersteine und wie man ihnen aus dem Weg geht. Natürlich gehen sie auch auf corona-bedingte Besonderheiten ein.

UNMITTELBAR UND AKTUELL

Direkter Kontakt zu den Experten und Antworten auf Ihre Fragen

2 INTERAKTIV UND AGIL

Flexibles Vertiefen Ihrer individuellen Wünsche

3 INSPIRIEREND UND OFFEN

Intensiver
Meinungsaustausch
und neue Ideen

4 NACHWEISBAR UND QUALIFIZIERT

Aussagekräftiges Teilnahmezertifikat als Beleg Ihrer neu erworbenen Kompetenzen

Ihr eingespieltes Referententeam, seit Jahren mit Bestnoten bewertet

MATTHIAS GRÜNHAGEN

Fachanwalt für Vergaberecht & Inhaber, GRÜNHAGEN Kanzlei für öffentliche Aufträge



NORBERT PORTZ

Beigeordneter a. D.

Deutscher Städte- und
Gemeindebund,
ehrenamtlicher Beisitzer
der Vergabekammer
des Bundes



Ihr Programm

VERGABEVORBEREITUNG BIS ANGEBOTSEINGANG

Wer muss wie ausschreiben?

- Wer muss ausschreiben?
- Vorstellung der neuen Verfahrensarten, insbesondere der Innovationspartnerschaft
- Organisation des Verfahrens:
 E-Vergabe und analoge Schritte
- Verfahrensverkürzungen:
 Welche neuen Fristen gelten wo?

Erstellung der Ausschreibungsunterlagen

- Zusammenstellung der Ausschreibungsunterlagen
- Richtige Erstellung der Leistungsbeschreibung

Eignungsfragen

- Bietereignung: Prüfung im konkreten Verfahren, Einheitliche Europäische Eigenerklärung (EEE) und Qualifizierungssysteme
- Zurverfügungstellung von digitalen Unterlagen

Angebotsaufforderung und Angebotsphase

- Standardisierungen/Produktneutralität
- Angabe der Wertungskriterien
- Umgang mit dem Mittelstandsgebot
- Bieterfragen während der Angebotserstellung

Eingang und Öffnung von analogen und digitalen Angeboten

- Organisation des Angebotseingangs, Aufbewahrungspflichten
- Formalisierte Öffnung der Angebote
- Niederschrift über die Angebotsöffnung

MATTHIAS GRÜNHAGEN



Diese Veranstaltung muss man erlebt haben. M. Behrensdorf, IT.Niedersachsen, Landesbetrieb

DIGITAL

Networking-Möglichkeiten in Breakout-Sessions in Ihrem gewohnten Umfeld zum reduzierten Preis

ZEITRAHMEN

9. BIS 11. NOVEMBER 2022

jeweils 8:30 bis 13:00 Uhr mit kurzen Pausen nach Absprache

ANGEBOTSWERTUNG

Prüfung und Aufklärung der Angebote

- Erstellung einer Vollständigkeitsmatrix
- Erkennen von Rechenfehlern, Vollständigkeit
- Preisspiegel, Prüfung technischer, kaufmännischer und juristischer Anforderungen, Bietergespräche

Formstrenge beim formalen Ausschluss von Angeboten und Angebotswertung

- Mischkalkulation/Fehlende Erklärungen
- Umgang mit unvollständigen Angeboten
- Änderung der Verdingungsunterlagen als Ausschlussgrund:
 - Mindestanforderungen an Nebenangebote
 - Beurteilung der Eignung von Unternehmen

Bestimmung des wirtschaftlichsten Angebots und rechtssichere Dokumentation

- Der richtige Umgang mit Unterkostenangeboten
- Auswahl des wirtschaftlichsten Angebotes auf der vierten Wertungsstufe (Bewertungsmatrix)
- Dokumentation der Wertungsentscheidungen

ZUSCHLAGSERTEILUNG

Erteilung des Zuschlags und Aufhebung von Vergabeverfahren

- Zuschlag als Regel und Aufhebung als Ausnahme
- Keine Pflicht zum Vertragsschluss
- Die einzelnen Aufhebungsgründe
- Vorgehen nach erfolgter Aufhebung
- Schadensersatzansprüche von Unternehmen

Flexible Vergaben durch Rahmenvereinbarungen

- Verschiedene Möglichkeiten von Rahmenvereinbarungen
- Zwingende Angaben zu Höchstmengen?
- Abnahmerecht statt Abnahmepflicht
- Zwischen unmittelbarem Abruf und Mini- Wettbewerb

NORBERT PORTZ



Gutes Basiswissen für den Einstieg in das Vergaberecht.

L. Platazis, Stadtwerke Elmshorn

MATTHIAS GRÜNHAGEN



Jetzt anmelden: www.euroforum.de/einfuehrung-vergaberecht

LIVE-ONLINE-SEMINAR [P1108072] 1.300 €*

SONDERPREIS FÜR VERTRETER EINER BEHÖRDE 1.000 €*

Im Preis sind umfassende Seminarunterlagen enthalten.

Sie können jederzeit ohne zusätzliche Kosten eine:n Ersatzteilnehmer:in benennen.

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen finden Sie unter: www.euroforum.de/agb

TECHNISCHER ABLAUF UND SYSTEMANFORDERUNGEN

Das Live-Online-Seminar findet im Internet, live und interaktiv statt.

(Zoom-Software, Teilnahme auch browserbasiert möglich).

Wir verwenden hierfür die Zoom-Software. Hinweise zu den Systemanforderungen finden Sie unter:

https://live.handelsblatt.com/event/einfuehrung-in-das-vergaberecht/organisation/

IHRE EVENTLOCATION

Das Präsenz-Seminar findet im **Novotel HAMBURG CITY ALSTER** statt. http://www.novotel.com

IHR PLUS

Als Teilnehmer:in unserer Euroforum Veranstaltungen erhalten Sie von uns den Handelsblatt Business Zugang für 4 Wochen kostenfrei. Das Angebot endet automatisch. Sie erhalten die Zugangsinformationen per E-Mail von der Handelsblatt GmbH. Zu diesem Zwecke leiten wir Ihre Kontaktdaten an die Handelsblatt GmbH weiter. Diesem kostenfreien Service können Sie natürlich jederzeit widersprechen.

NEWSLETTER

Abonnieren Sie den monatlichen E-Mail Newsletter und erhalten Sie aktuelle und interessante Informationen zu Ihren Schwerpunktthemen: www.euroforum.de/newsletter

► Live-Online-Seminar | 9. bis 11. November 2022

EINFÜHRUNG IN DAS VERGABERECHT

Von der Vorbereitung bis zur Zuschlagserteilung

INFOLINE +49 211 8874-3346

Haben Sie Fragen zu diesem Seminar?
Wir helfen Ihnen gerne weiter.

Kundenberatung und Anmeldung
Sabine Bock
anmeldung@euroforum.com



Inhalt und Konzeption

RAin Nicole Büren-Lorenz
Seminar Director
nicole.bueren-lorenz@euroforum.com



^{*} Preis pro Person zzgl. MwSt.