

LIVE-ONLINE-TRAINING | APRIL 2021

Einführung in die Energiewirtschaft

für Neu- und Quereinsteiger

Experten aus 14 Unternehmen weisen Ihnen den Weg durch die Themen der Energiewirtschaft

Das Original seit
19 Jahren erfolgreich
im Markt – plus erste
Learnings aus der
Pandemie



Vom Einsteiger zum Insider

Eine erfolgreiche Karriere beginnt mit einer guten Basis

Kaum eine andere Branche in Deutschland ist so komplex aufgestellt wie die Energiewirtschaft. Energiewende, Strommarktgesetz und Digitalisierung stellen dabei zentrale Herausforderungen dar. Dies macht es insbesondere Einsteigern schwer, sich zu orientieren. Und genau hier setzt dieses Trainingsangebot an: In vier Tagen vermitteln Ihnen unsere Experten all das, was Sie für einen erfolgreichen Einstieg und kompakten Überblick benötigen.

Medienpartner:

ENERGIE & MANAGEMENT
ZEITUNG FÜR DEN ENERGIEMARKT

Leichter Zugang zu komplexen Themen

Die Vorträge der Fachreferenten sind speziell für Neu- und Quereinsteiger konzipiert. So ermöglichen wir Ihnen sowohl einen einfachen Zugang als auch eine vertiefende Auseinandersetzung mit den einzelnen Themen. Die Referenten gehen auch im virtuellen Raum jederzeit gern auf Ihre individuellen Fragen und Anmerkungen ein.

Wer sollte teilnehmen?

- Berufsanfänger in der Energiewirtschaft
- Neu- und Quereinsteiger in der Energiebranche
- Praktiker, deren Tagesgeschäft durch energiewirtschaftliche Fragen tangiert wird
- Rechtsanwälte und Unternehmensberater mit dem Fokus Energiewirtschaft
- Führungskräfte, deren Aufgabengebiet sich vergrößert und für die energiewirtschaftliche Fragen an Bedeutung gewinnen

Gute Gründe für Ihre Teilnahme

Expertise auf den Punkt

Vier Tage kompakte Wissensvermittlung von Branchen-Experten aus Praxis und Forschung ohne Abwesenheitszeiten und Reisekosten.

Perfekter Karriere-Start

Maßgeschneidertes Programm für Neu- und Quereinsteiger.

Mitsprechen können

Rechtliche, technisch-physikalische sowie wirtschaftliche Grundlagen.

Nachhaltigkeit im Arbeitsalltag

600 Seiten Unterlagen als optimales Nachschlagewerk zum Download.

Individueller Praxisbezug

Beantwortung Ihrer Fragen durch zahlreiche Fachreferenten aus der Praxis.

Höchste Qualität der Vorträge

Ständig erweitert und aktualisiert – neueste Entwicklungen kompakt aufbereitet.

TAG 1

Montag 12. April 2021, 9.00 – 16.00 Uhr

ENERGIETRÄGER | ERZEUGUNG

Basiswissen Strom und Gas

Basics zur Energiewirtschaft

- Aufgaben von Energiewirtschaft und Energiepolitik
- Bedeutung der Energieträger, Verwendung im Stromerzeugungsmix
- Einführung in die Wertschöpfungsstufen der Stromwirtschaft
- Auf dem Weg zum Strommarkt 2.0
- Bedeutung Smart Meter und Intelligente Messsysteme
- IoT, Big Data Analytics und Co.: Dynamik der Geschäftsmodelle
- Akteure des Strommarktes und deren Markttrollen



Joachim Albersmann, Senior Manager,
PricewaterhouseCoopers AG WPG, Frankfurt/Main

Fokus Gasmarkt

- Der Erdgasmarkt im globalen Kontext
- Wertschöpfungsstufen der Gaswirtschaft
- Die Marktstruktur in Deutschland und Europa
- Produkte, Gaspreise und Preismechanismen
- Marktanforderungen und Erwartungen im Gasmarkt der Zukunft



Dr. Ralf Klintz, Leiter Marketing Desk,
WINGAS GmbH, Kassel

Entwicklung der Stromerzeugung in Deutschland und Europa

- Merit Order – Grund-, Mittel- und Spitzenlastkraftwerke und der Einfluss der Erneuerbaren Energien
- CO₂-Markt und die Relevanz für die Energiewirtschaft
- Die Entwicklung des Kraftwerksparks in Deutschland und Europa – Perspektiven bis 2025
- Kraftwerkskalkulation:
Kostenstruktur und Investitionsrechnung



Prof. Dr. Michael Häder, Fachbereich Wirtschaft,
Hochschule Bochum (angefragt)



TAG 2

Dienstag 13. April 2021, 9.00 – 16.00 Uhr

REGULATORISCHER RAHMEN | TECHNIK | VERTEILUNG

Energierrecht

Brennpunkte des Energierichts

- Einfluss des Europarechts: Strommarkt, Liberalisierung und Beihilfenkontrolle
- Ausschreibungen als Förderinstrument im EEG und KWKG
- Wettbewerb um die Netze:
Das Verfahren der Konzessionsvergabe
- Aktuelle Entwicklungen und Gesetzgebungsverfahren



RA Dr. Boris Scholtka, Partner Law Energy & Regulatory, Ernst & Young Law GmbH, Berlin

oder



RA Eric H. Glattfeld, Rechtsanwalt, Wirtschaftsmediator (MuCDR), Director Law Energy & Regulatory, Ernst & Young Law GmbH Rechtsanwaltsgesellschaft Steuerberatungsgesellschaft, München

oder



Richard Hänsel, Wirtschaftsjurist (LL.M.), Associate, Law, Ernst & Young GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, München

Energietechnik für Nicht-Techniker

Grundlagen der netzgebundenen Energie – der technische Weg von Strom und Gas

- Technische Grundlagen: Wie kommt der Strom in die Steckdose und das Gas in den Herd?
- Technische Aspekte von Übertragung und Verteilung
- Funktionen der Netzebenen und der Umspannung



Prof. Dr. Torsten Cziesla, Studiengangsleiter Energietechnik und Ressourcenoptimierung

oder



Prof. Dr. Uwe Neumann, Professur „Elektrische Energieversorgung und Smart Grids“, Hochschule Hamm-Lippstadt

Intelligente Verteilung

Flexible Energieversorgungssysteme und Sektorenkopplung

- Warum wird Flexibilität im Energieversorgungssystem benötigt?
- (Wie) lassen sich Erzeugung und Verbrauch zu jedem Zeitpunkt abgleichen?
- Welche technischen Optionen stehen zur Verfügung?
- Welche Rolle spielen Speicher und Power2X-

Technologien?

- Wie kann die Elektromobilität in das Gesamtsystem integriert werden?

Prof. Dr. Torsten Cziesla oder
Prof. Dr. Uwe Neumann

Kunde

Kundensicht: Herausforderungen für einen industriellen Verbraucher

- Energiekosten für industrielle Strom- und Erdgasverbraucher: Komponenten und deren Management
- Flexibilisierung des Verbrauchs: Welche Anreize können Demand Side Management fördern?
- Globale Interdependenzen und lokale Instrumente
- Die deutsche Energiewende – Chancen und Risiken für industrielle Verbraucher
- Industrielle Eigenerzeugung in KWK



Prof. Dr. Christof Bauer, Executive Advisor Energy, Infraser GmbH & Co. Höchst KG, Vereidigter Sachverständiger für Energiewirtschaft

TAG 3

Donnerstag 22. April 2021, 9.00 – 16.00 Uhr

HANDEL | VERTRIEB

Energiebeschaffung und -handel

Energiehandel und -beschaffung von Strom und Gas in der Praxis

- Charakteristika Groß- und Einzelhandel mit Energie
- OTC und Börsenhandel
- Produkte und Marktplätze
- Preisentwicklungen im Großhandel und Einflüsse auf die Preise
- Strukturierte Beschaffung und Portfoliomanagement
- Bedeutung des Risikomanagements
- Beispiele für Beschaffungsmodelle



Dr. Claudia Eßer-Scherbeck, Geschäftsführerin, SE Scherbeck Energy GmbH, FSE Portfolio Management GmbH und SE Energy Trading GmbH, Hürth

Praktische Übung: Erstellen Sie eine Beschaffungsstrategie

- Anhand eines Strom- und Gaslastgangs bestimmen Sie die zu beschaffenden Produkte
- Sie legen fest, an welchen Marktplätzen diese eingekauft werden sollen
- Sie erarbeiten, wann diese Produkte gekauft werden sollen
- Verschiedene „Ereignisse“ erfordern von Ihnen Beschaffungsentscheidungen

Dr. Claudia Eßer-Scherbeck

Geschäftsmodelle für Marketing und Vertrieb

Vermarktung von EEG-Strom in der Praxis

- Flexibilität statt Grundlast: Paradigmenwechsel in der Stromversorgung
- Verpflichtende Direktvermarktung im EEG: Das Marktprämienmodell
- Strompreisgeführte Fahrweise und Flexibilitätsprämie
- Regelenergie und Systemdienstleistungen
- Grünstromvermarktung



Wolfgang Burmeister, Vertrieb Kraftwerke



oder

Martin Credner, Vertrieb Kraftwerke, BayWa r.e. Clean Energy Sourcing GmbH, Leipzig

Marketing und Vertrieb in einem Mehrspartenunternehmen

- Neue Herausforderungen für den Vertrieb
- Preisbestimmung und Kostenrechnung im regulierten Energiemarkt
- Strategien für Marketing und Vertrieb von Energieprodukten
- Aufbau von Vertriebskonzepten/ Zielkundenbestimmung
- Wachstumsmarkt Energiedienstleistungen



Matthias Puffe, Partner Counsel



oder

Daniel Pohl, Senior Consultant, BBH Consulting AG, Berlin



TAG 4

Freitag 23. April 2021, 9.00 – 15.00 Uhr

NETZE | ENERGIEWENDE | ZUKÜNFTIGES MARKTDESIGN

Netzregulierung und -kosten

Netzentgelte im regulierten Markt – das System der Anreizregulierung

- Übergang von der Kostenregulierung zur Anreizregulierung
- Methodik und Ziele der Anreizregulierung
- Effizienzmaßstab und Kostenkontrolle
- Anpassung der Erlösbergrenzen
- Investitionssicherung und Energiewende



Michaela Schmidt-Schlaeger,
Rechtsanwältin, Frankfurt/Main

Netznutzung von Strom und Gas in der Praxis

- Grundlagen der Netzentgelte Strom und Gas
- Messstellenbetreiber, Messung und Verrechnung
- Netzentgelte Strom und Gas an praktischen Beispielen
- Sonderformen der Netznutzung Strom und Gas
- Belastung mit energiewirtschaftlichen Umlagen und Abgaben im Bereich der Netznutzung Strom und Gas



Jürgen Lamm, Geschäftsführer



oder
Urs Rosenkranz, Geschäftsführer,
En-Concept Energy Consultancy GmbH, Offenburg

Energiewende

Wärmemarkt quo vadis

- Klimaschutzziele erreichen – Potenziale des Wärmemarktes
- Energieeffizienz und Erneuerbare Energien im Wärmemarkt
- Das Zusammenspiel zwischen Erneuerbaren Energien, KWK-Anlagen und Power to Heat
- Die Rolle des Wärmemarktes als Flexibilitätsoption im Rahmen der Energiewende



John A. Miller, stellvertretender Geschäftsführer,
Bereichsleiter Energiewirtschaft und Politik,
AGFW | Der Energieeffizienzverband für Wärme,
Kälte und KWK e. V., Frankfurt/Main



oder
Dr. Andreas Schnauß, Leiter Grundlagen,
Vattenfall Wärme Berlin AG, Berlin

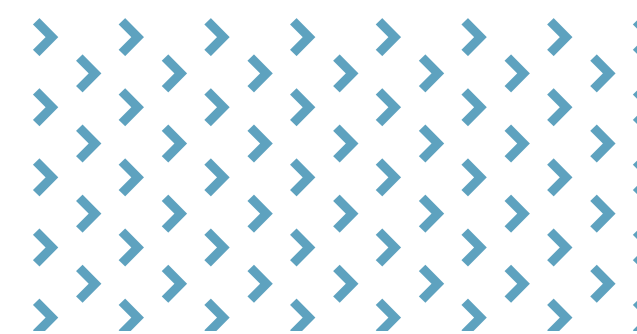
Energiewende quo vadis

- Konsequenzen der Energiewende
- Veränderungen in der Wertschöpfungskette und den Marktrollen
- Energiewende im Netz – was verändert sich?
- Neue Marktrollen erfordern neue Regeln – quo vadis Marktdesign?



Christian Güthert, Geschäftsführer,
EDF Deutschland GmbH

An allen vier Tagen sind flexible Pausen eingeplant.



Jetzt anmelden:
www.euroforum.de/energiezukunft

Maximal
15 Teilnehmer

IHRE INVESTITION: 1.800 € p.P. zzgl. MwSt. [P1107855]

Im Preis sind umfassende digitale Unterlagen enthalten.

Sie können jederzeit ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer benennen.

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen finden Sie unter: **www.euroforum.de/agb**

TECHNISCHER ABLAUF UND SYSTEMANFORDERUNGEN

Das Online-Training findet im Internet, live und interaktiv statt (Zoom-Software, Teilnahme auch browserbasiert möglich). Als Teilnehmer nehmen Sie von verschiedenen Orten aus an Ihrem Endgerät teil, das über Kamera und Ton verfügt. Sie sehen Präsentationsunterlagen und hören den Vortrag unseres Trainers über Internet-Telefonie (VoIP) oder die klassische Telefonverbindung. Zoom unterstützt neben allen gängigen PC-Mikrofonen oder Lautsprechern auch die Einwahl über das Telefon. Allerdings ist das Arbeiten mit PC-Headset bei Trainings deutlich komfortabler. Sie benötigen eine stabile Internetverbindung. Folgende Browser sind beispielhaft unter Windows möglich: Internet-Explorer ab Version 8.0, Mozilla Firefox, Google Chrome. Vor dem Online-Training erhalten Sie eine Einladung mit einem Zugangslink und einer Meeting-Kennnummer sowie die Möglichkeit für einen Technik-Check. Für die Teilnahme über mobile Endgeräte empfehlen wir die Zoom-App.ine Einladung mit einem Zugangslink und einer Meeting-Kennnummer. Für die Teilnahme über mobile Endgeräte empfehlen wir die Zoom-App.

IHR PLUS

Als Teilnehmer unserer Euroforum Veranstaltungen erhalten Sie von uns den Handelsblatt Business Zugang für 3 Monate kostenfrei. Das Angebot endet automatisch. Sie erhalten die Zugangsinformationen per E-Mail von der Handelsblatt GmbH. Zu diesem Zwecke leiten wir Ihre Kontaktdaten an die Handelsblatt GmbH weiter. Diesem kostenfreien Service können Sie natürlich jederzeit widersprechen.

Als Teilnehmer erhalten Sie auf Wunsch die Zeitung „Energie & Management“ zwei Monate kostenlos.

NEWSLETTER

Abonnieren Sie den monatlichen E-Mail Newsletter und erhalten Sie aktuelle und interessante Informationen zu Ihren Schwerpunktthemen:

www.euroforum.de/newsletter

LIVE-ONLINE-TRAINING | 12., 13., 22. UND 23. APRIL 2021

Einführung in die Energiewirtschaft

für Neu- und Quereinsteiger

INFOLINE

+49 211 88743-3599

Haben Sie Fragen zu diesem Training?
Wir helfen Ihnen gerne weiter.

Kundenberatung und Anmeldung

Imke Jürgens

+49 211 88743-3599

anmeldung@euroforum.com



Inhalt und Konzeption

Claudia Boerl

Training Production Lead

c.boerl@handelsblattgroup.com

